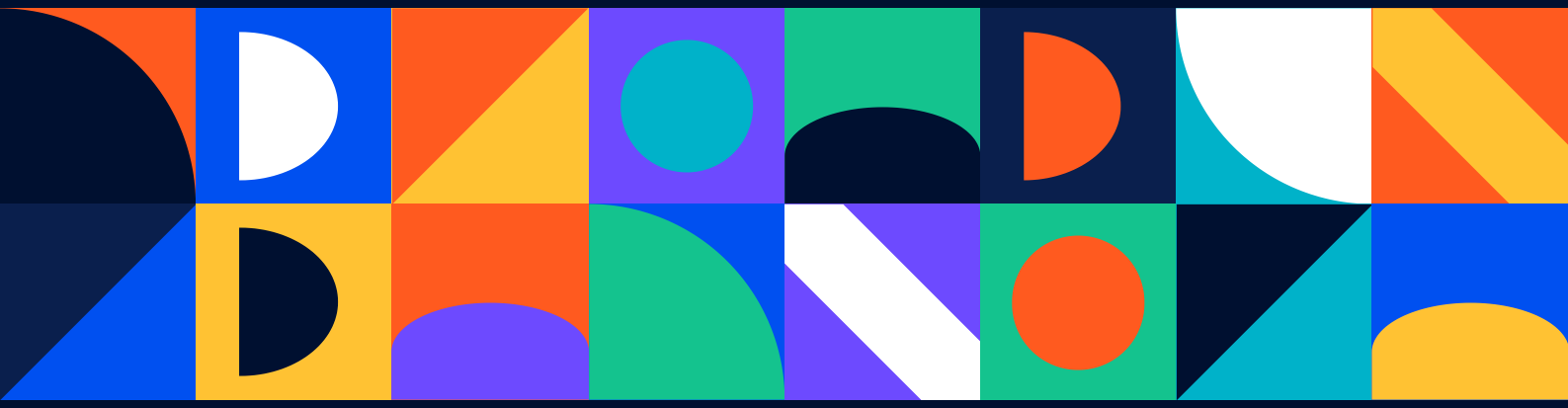
LOUNES DIGITAL

BROCHURE COMMERCIALE
ÉDITION OCTOBRE 2026

Être trouvé en ligne.
Être bien outillé.

SEO et marketing digital en sous-traitance, notre cœur de métier, y compris en marque blanche pour les agences. Et des **logiciels sur mesure** pour les PME, les dirigeants et les entrepreneurs qui ont un projet structurant.



01

SEO et marketing digital

Notre cœur de métier : audit, contenus, popularité, mesure, campagnes et acquisition, en sous-traitance ou en marque blanche.

02 à 05

Logiciels sur mesure

Logiciels métier, MVP et plateformes SaaS, portails clients B2B, intégration et automatisation.

06

Nos marques

+33 backup et Colorivinette, deux produits que nous éditons et exploitons.

ENTREPRISE

LOUNES DIGITAL LIMITED

Société enregistrée à Hong Kong.

SITE WEB

lounes-digital.com

Services, marques, demande de projet.

POUR DÉMARRER

Décrivez votre besoin

Quelques minutes suffisent.

PRÉSENTATION

Vous rendre visible en ligne, et vous équiper des bons outils.

LOUNES DIGITAL est une entreprise implantée à Hong Kong. Le SEO et le marketing digital sont au cœur de son activité. Elle conçoit aussi des logiciels sur mesure pour les PME et les entrepreneurs, et édite ses propres produits, +33 backup et Colorivinette.

NOS DEUX PÔLES

01

SEO et marketing digital

Notre cœur de métier, en sous-traitance. Audit et stratégie, pages et contenus, popularité et SEO local, mesure et reporting, campagnes et acquisition. Pour votre entreprise ou, en marque blanche, pour les clients de votre agence.

Pages 3 et 4

02 à 05

Logiciels sur mesure

Logiciels métier, MVP et plateformes SaaS, portails clients B2B, intégration et automatisation, pour les projets dont l'ampleur justifie un développement sur mesure.

Pages 5 à 8

NOTRE PROPOSITION DE VALEUR

1 **Un périmètre écrit avant de commencer**

Objectifs, livrables, priorités et limites sont formalisés avant le démarrage. Ce qui est hors périmètre est dit, pas découvert en cours de route.

2 **Des actions utiles, rien de superflu**

Nous commençons par comprendre votre activité, vos utilisateurs et vos contraintes. Lorsqu'un outil existant ou une action simple suffit, nous le disons.

3 **Un travail dont vous gardez la maîtrise**

Accès, documentation, livrables et rapports sont définis dès le départ, selon les modalités convenues ensemble.

4 **Aucune promesse intenable**

Nous ne garantissons ni position dans les moteurs de recherche ni résultat chiffré. Les objectifs et les indicateurs suivis sont fixés ensemble, par écrit.

SOMMAIRE

01 SEO et marketing digital p. 3
02 Logiciels métier sur mesure p. 5
03 MVP et plateformes SaaS p. 6
04 Portails clients B2B p. 7
05 Intégration et automatisation p. 8
06 Nos marques et produits p. 9
07 Préparer notre premier échange p. 11
08 Contact p. 12

Le périmètre et les conditions de chaque prestation sont définis au cas par cas, après un premier échange, et formalisés dans une proposition écrite. Nous ne publions pas de grille tarifaire.

01 NOTRE CŒUR DE MÉTIER

SEO et marketing digital, en sous-traitance

POUR QUI

Les entreprises

Vous voulez gagner en visibilité ou lancer des campagnes sans constituer une équipe en interne. Vous nous confiez tout ou partie du travail, de l'audit au suivi.

- Un interlocuteur unique pour le référencement et les campagnes.
- Des actions choisies selon vos objectifs, pas un forfait standard.
- Un reporting au rythme convenu.

Les agences, en marque blanche

Vous avez besoin de capacité de production SEO ou marketing pour vos clients. Nous réalisons les prestations en marque blanche : les livrables sont remis sous le nom de votre agence.

- Confidentialité et échanges avec le client final fixés par écrit.
- Prestations ponctuelles ou récurrentes.
- Également pour une entreprise qui revend ces prestations.

CE QUE VOUS POUVEZ NOUS CONFIER

Audit et stratégie

Comprendre où en est votre site et décider où concentrer les efforts.

- ✓ Audit SEO technique et éditorial
- ✓ Étude de mots-clés
- ✓ Stratégie SEO

Pages et contenus

Rendre chaque page plus claire pour vos visiteurs et plus lisible pour les moteurs de recherche.

- ✓ Optimisation on-page
- ✓ Optimisation des titres, métadonnées et structures de pages
- ✓ Briefs et optimisation de contenus

Popularité et SEO local

Renforcer l'autorité de votre site et votre présence dans les recherches de proximité.

- ✓ Stratégie de backlinks et outreach
- ✓ SEO local

Mesure et reporting

Suivre l'évolution des positions et du trafic, et rendre compte des actions menées.

- ✓ Suivi du positionnement
- ✓ Analyse du trafic et reporting SEO

Campagnes et acquisition

Préparer et améliorer vos campagnes, de l'annonce jusqu'à la conversion.

- ✓ Optimisation du taux de conversion liée aux campagnes
- ✓ Email marketing et campagnes promotionnelles
- ✓ Conseil en publicité digitale
- ✓ Création de textes publicitaires et contenus promotionnels
- ✓ Acquisition de trafic ou de prospects
- ✓ Performance marketing rémunéré au résultat

Marque blanche

Pour une agence ou une entreprise qui revend ces prestations à ses propres clients.

- ✓ Prestations SEO en marque blanche pour une agence ou une autre entreprise

Comment nous travaillons ensemble

Un périmètre écrit, des actions menées avec les accès que vous nous ouvrez, et un reporting au rythme convenu.

COMMENT SE DÉROULE UNE MISSION

01
Un premier échange

Vous décrivez votre site, vos objectifs et les outils déjà en place : mesure d'audience, Search Console, comptes publicitaires. Si vous êtes une agence, vous précisez le contexte de votre client.

02
Une proposition écrite

Périmètre, livrables, calendrier, indicateurs suivis et rythme de reporting.

03
La réalisation

Les actions sont menées selon le périmètre convenu, avec les accès aux outils que vous nous ouvrez.

04
Le suivi

Un reporting au rythme convenu : actions réalisées, évolution des indicateurs, prochaines priorités.

LA MARQUE BLANCHE, EN PRATIQUE

- Les livrables sont remis sous le nom de votre agence.
- La confidentialité et les échanges avec le client final sont fixés par écrit.
- Les prestations peuvent être ponctuelles ou récurrentes.
- La formule vaut aussi pour une entreprise qui revend ces prestations à ses propres clients.

RÉMUNÉRATION AU RÉSULTAT

Pour une mission de performance marketing rémunérée au résultat, les résultats pris en compte et leur mode de calcul sont définis dans la proposition écrite, avant le démarrage.

POUR PRÉPARER NOTRE ÉCHANGE

- ✓ L'adresse de votre site et vos objectifs.
- ✓ Les outils en place : mesure d'audience, Search Console, comptes publicitaires.
- ✓ Pour une agence, le contexte de votre client.
- ✓ Vos échéances et le budget envisagé.

Aucune position garantie. Le positionnement dans les moteurs de recherche dépend de facteurs que personne ne contrôle entièrement : algorithmes, concurrence, historique du site. Nous ne garantissons ni position, ni volume de trafic ou de prospects. Les objectifs et les indicateurs suivis sont fixés ensemble, par écrit.

Confiez-nous votre référencement ou vos campagnes

Indiquez votre site, vos objectifs et, si vous êtes une agence, le contexte de votre client. Nous revenons vers vous avec nos questions, puis une proposition écrite.

Demandez un devis

02 LOGICIELS SUR MESURE

Développement de logiciels métier sur mesure

Des applications adaptées aux processus de votre entreprise : gestion des opérations, des stocks, des interventions et des workflows internes.

POUR QUI

PME et entreprises de taille intermédiaire dont l'activité repose sur des processus spécifiques, que les logiciels génériques obligent à contourner. Elles ont besoin d'un outil qui suit leur façon de travailler, utilisé chaque jour par les équipes terrain, administratives et de direction.

LES PROBLÈMES QUE NOUS RÉSOLVONS

- Des tableurs partagés devenus ingérables, sans historique ni contrôle.
- La double saisie entre plusieurs outils et les erreurs qui en découlent.
- Des informations dispersées entre e-mails, fichiers et messageries.
- Aucune vue en temps réel sur l'activité, les stocks ou les interventions.
- Des règles métier connues de quelques personnes seulement.

EXEMPLES DE PROJETS

Gestion des interventions pour une société de maintenance

Planification, affectation des techniciens, rapports terrain sur mobile, pièces consommées et préparation de la facturation.

Gestion des stocks multi-sites

Seuils de réapprovisionnement, traçabilité des lots, transferts entre dépôts, inventaires et alertes.

Suivi de production pour un atelier

Ordres de fabrication, étapes et temps passés, contrôle qualité, indicateurs de charge et de délai.

Workflow de validation interne

Demandes d'achat, devis et notes de frais avec circuits d'approbation, délégations et historique complet.

Périmètres types, donnés à titre d'illustration. Chaque projet est cadré selon vos processus réels.

LIVRABLES POSSIBLES

- ✓ Cadrage fonctionnel et maquettes des écrans clés.
- ✓ Application web, avec version mobile si le terrain l'exige.
- ✓ Interface d'administration, rôles et droits d'accès.
- ✓ Reprise des données existantes (fichiers, anciens outils).
- ✓ Documentation, formation des utilisateurs, maintenance et évolutions.

BÉNÉFICES ATTENDUS

- ✓ Une seule source d'information, partagée par toutes les équipes.
- ✓ Moins de ressaisie, moins d'erreurs, moins de temps perdu.
- ✓ Des processus visibles, mesurables et pilotables.
- ✓ Un outil qui évolue avec l'activité au lieu de la freiner.

Faites cadrer votre logiciel métier

Décrivez-nous le processus qui vous coûte le plus aujourd'hui. Nous vous dirons ce qu'un outil sur mesure peut changer, et ce qu'il ne changera pas.

Demandez un devis

03 LOGICIELS SUR MESURE

Création de MVP et plateformes SaaS

Une première version fonctionnelle de votre produit logiciel, avec les fonctionnalités essentielles, les comptes utilisateurs, l'administration et les intégrations que le projet exige.

POUR QUI

Entrepreneurs, dirigeants et entreprises qui veulent lancer un produit logiciel ou transformer une expertise interne en service en ligne. Ils ont besoin d'une première version crédible, utilisable par de vrais clients, sans construire l'intégralité du produit avant d'avoir validé le marché.

LES PROBLÈMES QUE NOUS RÉSOLVONS

- Une idée claire, mais pas d'équipe technique pour la réaliser.
- Un périmètre qui grossit et retarde sans cesse la mise en ligne.
- Des prototypes qui ne tiennent pas face à de vrais utilisateurs.
- Des choix techniques initiaux qui bloquent ensuite les évolutions.

EXEMPLES DE PROJETS

Plateforme SaaS de gestion pour un secteur précis
Cabinets, agences ou centres de formation : comptes clients, abonnements, tableau de bord, espace administrateur et exports.

Marketplace B2B
Mise en relation entre offreurs et demandeurs : profils vérifiés, publication de demandes, devis, messagerie et suivi des transactions.

Outil en ligne de génération de documents
Modèles paramétrables, données clients, génération de devis ou de contrats, signature et paiement intégrés.

Transformation d'un savoir-faire interne en service
Un outil qui fonctionne déjà dans votre entreprise, repensé pour être vendu à d'autres sociétés sous forme d'abonnement.

Périmètres types, donnés à titre d'illustration. Le contenu du MVP est défini avec vous, fonctionnalité par fonctionnalité.

LIVRABLES POSSIBLES

- ✓ Périmètre du MVP, priorisation et parcours utilisateurs.
- ✓ Architecture technique et choix d'hébergement.
- ✓ Application avec comptes, rôles, administration et facturation.
- ✓ Intégrations selon le projet : paiement, e-mail, outils tiers, API.
- ✓ Mise en production, suivi et feuille de route des versions suivantes.

BÉNÉFICES ATTENDUS

- ✓ Un produit testable auprès de vrais utilisateurs, dans un délai maîtrisé.
- ✓ Des choix techniques qui n'enferment pas la suite du projet.
- ✓ Une base saine pour recruter, structurer une équipe ou convaincre des partenaires.
- ✓ Une visibilité claire sur ce qui est livré et ce qui vient ensuite.

Donnez vie à votre SaaS

Présentez-nous votre produit et vos premiers clients visés. Nous vous aidons à délimiter la version qui mérite d'être construite en premier.

Demandez un devis

04 LOGICIELS SUR MESURE

Création de portails clients B2B

Un espace où vos clients consultent leurs documents, suivent leurs demandes et échangent avec vos équipes, avec des droits d'accès adaptés à chaque société et à chaque utilisateur.

POUR QUI

Entreprises qui servent des clients professionnels récurrents : prestataires de services, fournisseurs industriels, distributeurs, cabinets de conseil ou d'expertise. Aujourd'hui, elles traitent par e-mail et par téléphone des demandes que leurs clients pourraient gérer en autonomie.

LES PROBLÈMES QUE NOUS RÉSOLVONS

- Des demandes répétitives qui mobilisent les équipes à faible valeur ajoutée.
- Des documents envoyés, perdus et renvoyés plusieurs fois.
- Des clients sans visibilité sur l'avancement de leurs dossiers.
- Des informations sensibles partagées sans contrôle d'accès réel.

EXEMPLES DE PROJETS

Portail pour un prestataire de services

Suivi des demandes et des tickets, documents contractuels, factures, échanges avec le chargé de compte, indicateurs de service.

Espace client d'un fournisseur industriel

Catalogue et tarifs personnalisés par client, commandes, suivi des livraisons, historique et réclamations.

Portail pour un cabinet d'expertise

Dépôt sécurisé des pièces, suivi de l'avancement des dossiers, validation en ligne, archivage et notifications.

Espace partenaires pour un réseau de distribution

Accès différenciés par société, supports commerciaux, remontée des ventes et demandes d'assistance.

Périmètres types, donnés à titre d'illustration. Les droits d'accès et les fonctionnalités sont définis selon votre organisation.

LIVRABLES POSSIBLES

- ✓ Espace client sécurisé, avec gestion des droits par société et par utilisateur.
- ✓ Consultation et dépôt de documents, suivi des demandes avec statuts et notifications.
- ✓ Messagerie ou fil de commentaires par dossier.
- ✓ Connexion à vos outils existants : CRM, facturation, ERP.
- ✓ Interface d'administration côté entreprise et documentation.

BÉNÉFICES ATTENDUS

- ✓ Moins de sollicitations à faible valeur pour vos équipes.
- ✓ Des clients autonomes, mieux informés et plus fidèles.
- ✓ Une traçabilité complète des documents et des échanges.
- ✓ Une image professionnelle à la hauteur de vos prestations.

Parlons de votre portail client

Dites-nous quelles demandes reviennent le plus souvent chez vos clients. C'est souvent par là qu'un portail commence.

Demandez un devis

05 LOGICIELS SUR MESURE

Intégration de logiciels et automatisation de processus

Des connexions fiables entre votre CRM, votre ERP, vos boutiques et vos outils internes : synchronisation des données, règles métier et gestion des erreurs.

POUR QUI

Entreprises qui utilisent déjà plusieurs outils (CRM, ERP, boutique en ligne, logiciel de facturation, outils internes) et qui perdent du temps à les faire communiquer à la main. Leur besoin : des flux fiables, surveillés, et des règles métier appliquées automatiquement.

LES PROBLÈMES QUE NOUS RÉSOLVONS

- Des données ressaisies d'un outil à l'autre, avec des écarts à la clé.
- Des stocks, commandes et écritures comptables qui ne concordent pas.
- Des automatisations bricolées qui s'arrêtent sans prévenir personne.
- Des règles métier appliquées à la main, différemment selon les personnes.

EXEMPLES DE PROJETS

Synchronisation boutique en ligne, ERP et logistique
Commandes, stocks, statuts d'expédition et retours alignés entre les systèmes, sans ressaisie.

Connexion du CRM à la facturation et au support
Création automatique des comptes, suivi des contrats et des renouvellements, alertes sur les anomalies.

Automatisation du traitement des commandes B2B
Réception, contrôle des données, validation selon vos règles, génération des documents et notification des équipes.

Consolidation des données de plusieurs outils
Un référentiel commun alimenté automatiquement, avec tableau de suivi des flux et détection des écarts.

Périmètres types, donnés à titre d'illustration. Nous partons toujours d'une cartographie de vos outils et de vos flux réels.

LIVRABLES POSSIBLES

- ✓ Cartographie des flux, des outils et des règles métier.
- ✓ Connecteurs et API entre vos systèmes.
- ✓ Transformations de données et application des règles métier.
- ✓ Gestion des erreurs : relances, alertes, journal des incidents.
- ✓ Tableau de suivi des flux et documentation d'exploitation.

BÉNÉFICES ATTENDUS

- ✓ Des données cohérentes d'un outil à l'autre.
- ✓ Des équipes libérées des tâches de ressaisie et de contrôle.
- ✓ Des erreurs détectées et signalées, au lieu d'être découvertes trop tard.
- ✓ Une base solide pour automatiser davantage par la suite.

Connectez vos outils, simplifiez vos opérations

Listez-nous les outils que vous utilisez et les informations que vous recopiez d'un système à l'autre. Nous vous dirons ce qui peut être automatisé en priorité.

Demandez un devis

+33 backup

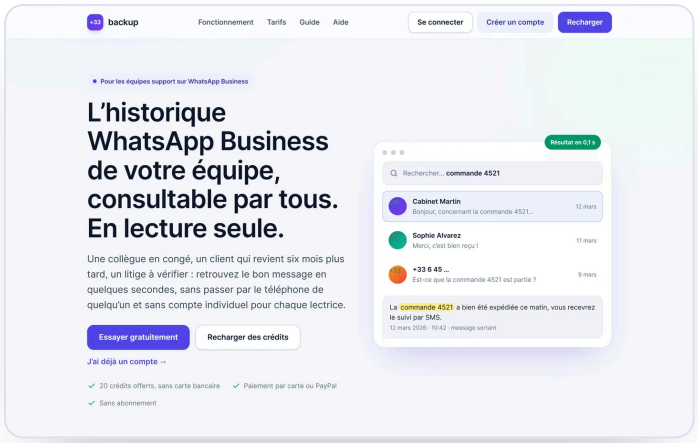
L'historique WhatsApp Business de votre équipe, consultable par tous. En lecture seule.

À QUI IL S'ADRESSE

Aux équipes support qui travaillent sur WhatsApp Business et dont l'historique vit sur le téléphone d'une seule personne.

Découvrez +33 backup

app.lounes-digital.com



CE QUE FAIT LE PRODUIT

À partir d'une sauvegarde WhatsApp Business, +33 backup construit une archive consultable de l'historique des conversations. L'archive est partagée à l'équipe par un lien et un mot de passe lecteur commun, sans compte individuel. On y recherche par numéro, nom, mot, référence ou identifiant ; le résultat s'ouvre sur le message exact, avec son contexte. Le produit n'envoie pas de message et ne remplace pas WhatsApp. Il fonctionne dans Chrome sur Android et sur ordinateur, sans application à installer.

LES BESOINS AUXQUELS IL RÉPOND

- Une collègue en congé, un client qui revient six mois plus tard, un litige à vérifier : retrouver le bon message sans passer par le téléphone de quelqu'un.
- En finir avec les captures d'écran partagées en vrac, impossibles à retrouver.
- Ne pas perdre l'historique si le téléphone est perdu, cassé ou réinitialisé.

FONCTIONNALITÉS DOCUMENTÉES

- ✓ Mise en place en quatre étapes : compte, préparation de l'archive avec un exportateur Windows gratuit qui lit la sauvegarde localement, envoi reprenable, partage du lien et du mot de passe. Rien n'est publié avant confirmation.
- ✓ Seul le texte des deux dernières années est conservé, pas les médias. Suppression possible à tout moment ; copie chiffrée chaque nuit.
- ✓ Mot de passe lecteur modifiable ; déconnexion de tous les lecteurs en un clic.
- ✓ Paiement à l'usage par crédits (1 crédit = 1 000 messages importés), recharge à montant libre, crédits sans expiration, consultation gratuite. Carte ou PayPal, sans abonnement. Essai offert à l'inscription, sans carte bancaire.
- ✓ Conditions de vente, politique de confidentialité et accord de traitement des données (DPA) publiés sur le site du produit.

BÉNÉFICES

- Retrouver le bon message en quelques secondes.
- Ne plus dépendre du téléphone d'une seule personne.
- Un historique consultable par toute l'équipe, protégé contre la perte d'un appareil.

Service indépendant, non affilié à WhatsApp LLC ni à Meta Platforms, Inc. Facturation proposée dans de nombreux pays, à l'exception de Hong Kong, de la Chine, du Japon et d'Israël. Tarifs, essai et liste des pays : voir le site du produit. Informations relevées sur app.lounes-digital.com le 9 octobre 2026. Assistance : support@lounes-digital.com.

Colorivinette

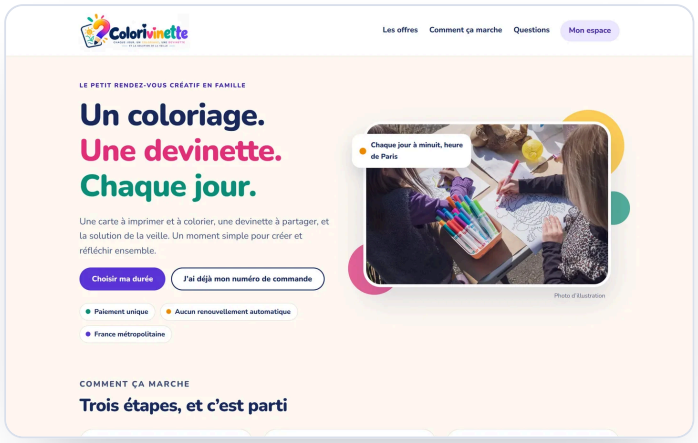
Un coloriage. Une devinette. Chaque jour. Le petit rendez-vous créatif en famille.

À QUI IL S'ADRESSE

Aux familles qui veulent un moment simple pour créer et réfléchir ensemble, régulièrement.

Découvrez Colorivinette

colorivinette.com



CE QUE PROPOSE LE SERVICE

Chaque jour, une carte à imprimer et à colorier au format A4, une devinette à partager et la solution de la veille. Le nouveau contenu arrive chaque jour à minuit, heure de Paris, dans un espace privé.

LES BESOINS AUXQUELS IL RÉPOND

- Un rendez-vous créatif régulier, prêt à imprimer, sans rien préparer.
- Une devinette à partager librement : aucune réponse à saisir, aucun score ; la solution apparaît le lendemain.

FONCTIONNEMENT DOCUMENTÉ

- ✓ Un seul service, trois durées : 3, 6 ou 12 mois, avec le même contenu quotidien.
- ✓ Prix total TTC payé une seule fois, sans renouvellement automatique.
- ✓ Après paiement confirmé, le reçu affiche un numéro de commande : c'est le seul identifiant nécessaire pour accéder à son espace, sans mot de passe ni code.
- ✓ Service proposé pour la France métropolitaine. Conditions générales, politique de confidentialité et rétractation publiées sur le site.

ÉTAT DU SERVICE

Les ventes sont ouvertes : les trois formules sont proposées à l'achat sur colorivinette.com (vérifié le 9 octobre 2026). Tarifs détaillés sur le site du produit.

Pourquoi nous le mentionnons ici. Exploiter nos propres produits nous confronte aux mêmes questions que nos clients : hébergement, paiement, support, sécurité des données, visibilité, évolutions. Ce que nous apprenons là sert aux projets que nous menons pour eux. Assistance Colorivinette : support@colorivinette.com.

07 AVANT DE NOUS CONTACTER

Préparer notre premier échange

Un premier rendez-vous est plus utile lorsque quelques éléments sont déjà clairs. Il n'est pas nécessaire d'avoir toutes les réponses : ces quatre points suffisent pour que nous puissions vous proposer une approche et un périmètre.

L'objectif du projet

Le problème à résoudre ou l'opportunité à saisir, et ce qui doit avoir changé une fois le travail mené. Un objectif formulé en une phrase vaut mieux qu'une liste de fonctionnalités.

Les outils existants

Site web, mesure d'audience, comptes publicitaires, logiciels, tableurs, CRM, ERP ou boutiques déjà en place, et ce qui doit être conservé, remplacé ou connecté.

Les personnes concernées

Vos clients et vos prospects pour une mission SEO ou marketing ; pour un logiciel, qui l'utilisera au quotidien (équipes internes, clients, partenaires), combien de personnes, et dans quelles conditions.

Les contraintes

Échéances, budget envisagé, obligations réglementaires, exigences de sécurité ou de confidentialité, et toute décision déjà prise que nous devons respecter.

COMMENT UN PROJET DE DÉVELOPPEMENT DÉMARRE

01

Un premier échange

Vous décrivez le processus, le produit ou les outils concernés. Nous posons nos questions et nous vous disons si un développement sur mesure est justifié.

02

Un cadrage écrit

Objectif, utilisateurs, contraintes, périmètre de la première version et ce qui en est exclu. Ce document sert de base au devis.

03

Une proposition précise

Livrables, jalons, conditions et modalités de remise sont écrits avant le démarrage.

04

Le développement, puis la remise

Versions intermédiaires à tester, documentation, formation si nécessaire, puis maintenance et évolutions selon ce qui a été convenu.

Pour une mission SEO ou marketing, le déroulé est présenté en page 4.

Le formulaire de demande de projet reprend ces quatre points

Il demande aussi le service souhaité, la taille de l'entreprise, l'échéance et le budget envisagé, pour préparer l'échange. Aucune demande n'est écartée sur ces critères.

Décrivez votre besoin

LOUNES DIGITAL

PARLONS DE VOTRE PROJET

Votre visibilité, vos outils, votre projet.

Écrivez-nous ou décrivez votre besoin depuis notre site : référencement, campagnes ou logiciel sur mesure. Nous revenons vers vous pour un premier échange, puis une proposition sur un périmètre précis.

Décrivez votre besoin

SITE WEB

lounes-digital.com

Formulaire de demande de projet et brochure à télécharger.

E-MAIL

contact@lounes-digital.com

TÉLÉPHONE

+213 672 34 90 13

SIÈGE

LOUNES DIGITAL LIMITED

Unit 1603, 16/F, The L. Plaza, 367-375 Queen's Road Central, Sheung Wan, Hong Kong. BRN 81329792.

NOS PRODUITS

app.lounes-digital.com

colorivinette.com

CETTE BROCHURE

Édition octobre 2026. Téléchargeable sur lounes-digital.com, sans formulaire. Peut être transmise telle quelle.

LOUNES DIGITAL LIMITED, société à responsabilité limitée enregistrée à Hong Kong. Les exemples de projets présentés dans cette brochure illustrent des périmètres types ; ils ne constituent ni une liste de références ni un engagement sur un résultat. Aucune position dans les moteurs de recherche, aucun volume de trafic ou de prospects n'est garanti : les objectifs et les indicateurs suivis sont fixés par écrit. Le périmètre, les livrables et les conditions de chaque prestation sont définis dans une proposition écrite. +33 backup et Colorivinette sont des produits édités par LOUNES DIGITAL LIMITED ; les informations les concernant sont issues de leurs sites, consultés le 9 octobre 2026, et peuvent évoluer. WhatsApp est une marque de WhatsApp LLC ; +33 backup est un service indépendant, non affilié à WhatsApp LLC ni à Meta Platforms, Inc.